

ООО «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции»
Финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с МСФО
за год, закончившийся 31 декабря 2021 года

ООО "Си-Эф-Си Прямые Инвестиции"
Финансовая отчетность, подготовленная в
соответствии с МСФО
за год, закончившийся 31 декабря 2021 года
и аудиторское заключение независимого
аудитора

Содержание	стр.
Аудиторское заключение	3
Отчет о финансовом положении	6
Отчет о совокупном доходе	7
Отчет о движении денежных средств	8
Отчет об изменениях в собственном капитале	9
Примечания к финансовой отчетности	10



Аудиторская группа «2К»

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Участникам Общества с ограниченной ответственностью «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции»

Мнение

Мы провели аудит финансовой отчетности Общества с ограниченной ответственностью «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции» (далее – «Компания»), состоящей из отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года, отчета о совокупном доходе, отчета об изменениях в собственном капитале и отчета о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Компании по состоянию на 31 декабря 2021 года, а также ее финансовые результаты деятельности и движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности» нашего заключения». Мы являемся независимыми по отношению к Компании в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита - это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения об этих вопросах.

В составе займов выданных (примечание 9), отражен выданный заем материнской компании. Резерв под ожидаемые кредитные убытки по указанному займу рассчитывался на основе суждения Компании. Принимая во внимание наличие неотъемлемого риска существенных искажений финансовых вложений, связанного с оценкой ожидаемых кредитных убытков, требующего вынесения профессиональных суждений от руководства Компании, данный вопрос был отнесен к ключевым вопросам. Мы провели анализ информации, используемой Компанией в построении модели ожидаемых кредитных убытков, и убедились в том, что сумма резерва под ожидаемые кредитные убытки по указанному займу достаточна для достоверного отражения в финансовой отчетности.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Компанию, прекратить ее деятельность или когда у нее отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Компании.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством Компании;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством Компании допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Компании продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Компания утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, ответственными за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения лиц, отвечающих за корпоративное управление, мы определили вопросы, которые были наиболее значимы для аудита финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Генеральный директор
ООО «Аудиторская группа «2К»,
руководитель аудита, по результатам
которого составлено аудиторское заключение
ОРНЗ 22006010046



Касьянова Тамара
Александровна

25 апреля 2022 года

СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИРУЕМОМ ЛИЦЕ

Наименование аудируемого лица: Общество с ограниченной ответственностью «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции»
Место нахождения: 121353, г. Москва, ул. Беловежская, д. 4 этаж 5 ком. 1
ОГРН 1177746234489

СВЕДЕНИЯ ОБ АУДИТОРЕ

Наименование аудитора: Общество с ограниченной ответственностью «Аудиторская группа «2К» (ООО «Аудиторская группа «2К»)
Место нахождения: 117246, г. Москва, проезд Научный, д. 17, эт. 9, пом. 9-30
Основной государственный регистрационный номер: 1027700322022
Членство в профессиональном аудиторском объединении: Саморегулируемая организация аудиторов Ассоциация «Содружество»
Основной регистрационный номер записи (ОРНЗ) в реестре аудиторов и аудиторских организаций: 11606074413

Отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 года

	Прим	тыс.руб.	
		на 31.12.2021	на 31.12.2020
Активы			
Внеоборотные активы			
Нематериальные активы	Прим 7	1 284	176
Основные средства	Прим 8	151	136
Отложенные налоговые активы	Прим 23	2 038	4 546
Итого внеоборотные активы		3 473	4 858
Оборотные активы			
Займы выданные	Прим 9	11 876	11 988
Дебиторская задолженность	Прим 10	7 024	3 065
Средства в кредитных организациях	Прим 11	43 541	22 802
Денежные средства	Прим 12	42	447
Прочие оборотные активы	Прим 13	280	117
Итого оборотные активы		62 763	38 419
Итого активы		66 236	43 277
Капитал и обязательства			
Капитал			
Уставный капитал	Прим 16	36 656	36 656
Нераспределенная прибыль	Прим 17	25 641	4 810
Итого капитал		62 297	41 466
Краткосрочные обязательства			
Кредиторская задолженность	Прим 14	6	230
Обязательство по текущему налогу на прибыль		1 365	114
Прочие обязательства	Прим 15	2 568	1 467
Итого краткосрочные обязательства		3 939	1 811
Итого обязательства		3 939	1 811
Итого капитал и обязательства		66 236	43 277

Генеральный директор

25.04.2022



Р.В. Пузанов

Отчет о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2021 года

	Прим	тыс.руб.	
		за 31.12.2021	за 31.12.2020
Выручка от реализации	Прим 18	40 745	13 109
Общие и административные расходы	Прим 19	(16 903)	(13 147)
Процентные доходы	Прим 20	2 265	1 720
Резервы под ожидаемые кредитные убытки	Прим 21	11	(19)
Прочие расходы	Прим 22	(54)	(27)
Прибыль / (убыток) до налогообложения		26 064	1 636
Налог на прибыль	Прим 23	(5 233)	(340)
Прибыль / (убыток) за отчетный период		20 831	1 296
Прочий совокупный доход (расход)		-	-
Итого совокупный доход (расход) за отчетный период		20 831	1 296

Генеральный директор

25.04.2022



Р.В. Пузанов

Отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2021 года

тыс.руб.

за 31.12.2021 за 31.12.2020

Потоки денежных средств от операционной деятельности

Поступления от оказания услуг	36 785	12 366
Прочие поступления	-	-
Платежи поставщикам товаров, работ, услуг	(3 714)	(2 764)
Платежи работникам или в интересах работников	(12 089)	(9 357)
Уплаченный налог на прибыль	(1 473)	(114)
Прочие денежные платежи по операционной деятельности	(164)	(38)
Денежные потоки от операционной деятельности	19 345	93

Потоки денежных средств от инвестиционной деятельности

Поступления от возврата займов выданных	800	300
Поступление процентов по займам выданным	1 500	1 030
Приобретение основных средств	(81)	(137)
Приобретение нематериальных активов	(1 319)	0
Чистое размещение средств в кредитных организациях	(20 650)	(2 200)
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	(19 750)	(1 007)

Потоки денежных средств от финансовой деятельности

Денежные потоки от финансовой деятельности

Увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	(405)	(914)
--	-------	-------

Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	447	1 361
--	-----	-------

Денежные средства и их эквиваленты на конец периода

42 447

Генеральный директор

25.04.2022



Р.В. Пузанов

Отчет об изменениях в собственном капитале за год, закончившийся 31 декабря 2021 года

тыс. руб.

	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого
Остаток на 31 декабря 2019 года	36 656	3 514	40 170
Чистая прибыль (убыток) за 2020 год	-	1 296	1 296
Изменения за период за 2020 год	-	1 296	1 296
Остаток на 31 декабря 2020 года	36 656	4 810	41 466
Чистая прибыль (убыток) за 2021 год	-	20 831	20 831
Изменения за год, заканчивающийся 31 декабря 2021 года	-	20 831	20 831
Остаток на 31 декабря 2021 года	36 656	25 641	62 297

Генеральный директор

25.04.2022



Р.В. Пузанов

Примечания к финансовой отчетности

1. Информация о компании

Общество с ограниченной ответственностью «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции» (далее – "Компания") было создано 10 марта 2017 года (ОГРН 1177746234489).

Основным видом деятельности Компании является деятельность по управлению паевыми инвестиционными фондами.

Компания имеет лицензию на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами №21-000-1-01018, выданную ЦБ РФ 19 июня 2018 года без ограничения срока действия.

Компания является членом саморегулируемой организации «Национальная ассоциация участников фондового рынка» (НАУФОР).

На отчетную дату Компания осуществляла доверительное управление тремя комбинированными закрытыми паевыми инвестиционными фондами.

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года единственным участником Компании являлось Общество с ограниченной ответственностью «Си-Эф-Си Менеджмент».

На 31 декабря 2021 года фактическая численность персонала Компании составила 4 человека (на 31 декабря 2020 года: 4 человека).

Место нахождения Компании: 121353, Москва г, вн.тер.г. муниципальный округ Можайский, ул Беловежская, д. 4, этаж 5, ком. 1. Местом ведения деятельности Компании является Российская Федерация.

Настоящая финансовая отчетность представлена в тысячах российских рублей (далее – «тыс. руб.»), если не указано иное.

Руководство утвердило выпуск данной финансовой отчетности 31 марта 2022 года.

2. Экономическая среда, в которой Компания осуществляет свою деятельность

Компания осуществляет свою деятельность в Российской Федерации. Соответственно, на бизнес Компании оказывают влияние экономика и финансовые рынки Российской Федерации, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и регуляторная системы подвержены частым изменениям и допускают различные толкования. Руководство Компании полагает, что им предпринимаются все надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Компании в текущих условиях.

Представленная финансовая отчетность отражает оценку руководством возможного влияния существующих условий осуществления финансово-хозяйственной деятельности на результаты деятельности и финансовое положение Компании. Последующее развитие условий осуществления финансово-хозяйственной деятельности может отличаться от оценки руководства.

3. Основы подготовки отчетности

Настоящая финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»).

Компания обязана вести бухгалтерский учет и составлять бухгалтерскую (финансовую) отчетность в соответствии с правилами составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, установленными в Российской Федерации для некредитных финансовых организаций управляющих компаний инвестиционного фонда, паевого инвестиционного фонда и негосударственного пенсионного фонда. Данные правила основаны на Отраслевых стандартах бухгалтерского учета, утвержденных Банком России (далее – «ОСБУ»).

В соответствии с Федеральным законом от 27 июля 2010 г. № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности», управляющие компании инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов, кроме отчетности по ОСБУ, обязаны также составлять консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО.

Настоящая финансовая отчетность основана на бухгалтерской (финансовой) отчетности по ОСБУ, с учетом корректировок и переклассификации статей, которые необходимы для приведения ее в соответствие с МСФО.

Настоящая финансовая отчетность составлена на основе принципа непрерывности деятельности Компании.

4. Принципы учетной политики

Финансовые активы

Первоначальное признание

Компания классифицирует финансовые активы, используя следующие категории оценки: оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток и оцениваемые по амортизированной стоимости. Классификация и последующая оценка долговых финансовых активов зависит от:

- бизнес-модели Компании для управления соответствующим портфелем активов;
- характеристик денежных потоков по активу.

Бизнес-модель отражает способ, используемый Компанией для управления активами 1) в целях получения денежных потоков: является ли целью Компании только получение предусмотренных договором денежных потоков от активов, или 2) получение и предусмотренных договором денежных потоков, и денежных потоков, возникающих в результате продажи активов, или, если не применим ни пункт (1), ни пункт (2), финансовые активы относятся к категории «прочих» бизнес-моделей и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Бизнес-модель определяется для группы активов (на уровне портфеля) на основе всех соответствующих доказательств деятельности, которую Компания намерено осуществить для достижения цели, установленной для портфеля, имеющегося на дату проведения оценки. Если бизнес-модель предусматривает удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков или для получения предусмотренных договором денежных потоков и продажи, Компания оценивает, представляют ли собой денежные потоки исключительно платежи в счет основной суммы долга и процентов («тест на платежи исключительно в счет основной суммы долга и процентов» или «SPPI-тест»).

Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, первоначально признаются по справедливой стоимости. Все прочие финансовые инструменты первоначально отражаются по справедливой стоимости, включая затраты по сделке.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или передаче обязательства при проведении обычной сделки между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток при первоначальном признании учитываются только в том случае,

если есть разница между справедливой ценой и ценой сделки, подтверждением которой могут служить другие наблюдаемые на рынке текущие сделки с тем же инструментом или модель оценки, которая в качестве базовых данных использует только данные наблюдаемых рынков.

Затраты по сделке включают в себя вознаграждения и комиссионные, уплаченные агентам (включая работников, действующих в качестве агентов по продаже), консультантам, брокерам и дилерам, сборы регулирующих органов и фондовых бирж, а также налоги и сборы за перевод средств. Затраты по сделке не включают в себя премии и скидки по долговым инструментам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или затраты на хранение.

Амортизированная стоимость – сумма, в которой оценивается финансовый актив или финансовое обязательство при первоначальном признании, за вычетом выплат в счет погашения основной суммы долга, увеличенная или уменьшенная на величину накопленной амортизации – рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки, – разницы между указанной первоначальной суммой и суммой к выплате при наступлении срока погашения, и, применительно к финансовым активам, скорректированная с учетом оценочного резерва под убытки.

Метод эффективной процентной ставки (ЭСП) – это метод, применяемый для расчета амортизированной стоимости финансового актива или финансового обязательства, а также для распределения и признания процентной выручки или процентных расходов в составе прибыли или убытка на протяжении соответствующего периода. ЭСП соответствует ставке, при которой обеспечивается точное дисконтирование всех будущих денежных платежей или поступлений от финансового инструмента.

Все стандартные операции по покупке и продаже финансовых активов отражаются на дату операции, т.е. на дату, когда Компания берет на себя обязательство по покупке актива. К стандартным операциям по покупке или продаже относятся операции по покупке или продаже финансовых активов, в рамках которых требуется поставка активов в сроки, установленные законодательством или принятые на рынке.

Денежные средства

Денежные средства включают в себя наличные денежные средства, денежные средства в пути, текущие и расчетные счета в банках и брокерских организациях, не имеющие признаков обесценения и не подверженные риску обесценения, по мнению Компании. Из состава денежных средств и их эквивалентов исключаются заблокированные денежные средства и средства с ограничением к использованию. Денежные средства с ограничением к использованию не включаются в отчет о движении денежных средств. Денежные средства и их эквиваленты отражаются по амортизированной стоимости.

Средства в кредитных организациях

Средства в кредитных организациях представляют собой размещенные депозиты и признаются в отчетности в дату фактического размещения денежных средств. Признание прекращается, когда права и обязанности сторон по контракту теряют силу, погашаются или исполняются.

Средствами в кредитных организациях признаются депозиты в кредитных организациях и банках-нерезидентах, средства на клиринговых банковских счетах для исполнения обязательств и индивидуального клирингового обеспечения, прочие средства в кредитных организациях и банках-нерезидентах. Компания на дату фактического размещения денежных средств по договору займа или банковского вклада оценивает их по справедливой стоимости, увеличенной на сумму прочих расходов (затрат по сделке). При первоначальном признании справедливая стоимость размещенных средств, как правило, равна величине денежных средств, выданных (размещенных) по договору займа или банковского вклада. Впоследствии средства в кредитных организациях оцениваются по амортизированной стоимости.

Дебиторская задолженность

Дебиторская задолженность возникает вследствие договорных отношений между Компанией и контрагентами по договорам оказания услуг, поставки товаров в момент признания доходов от реализации этих услуг (работ, товаров).

Дебиторская задолженность Компании по основной деятельности – управлению паевыми инвестиционными фондами – представляет собой задолженность клиентов по начисленному, но не выплаченному на отчетную дату вознаграждению за управление.

Дебиторская задолженность при первоначальном признании учитывается по справедливой стоимости, впоследствии – по амортизированной стоимости и представляется в отчете о финансовом положении за вычетом резерва под ожидаемые кредитные убытки. Эффект начисления процентов и дисконтирования принимается несущественным в связи с краткосрочным характером дебиторской задолженности.

Обесценение финансовых активов

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) на постоянной основе. Ожидаемые кредитные убытки – это оценка приведенной стоимости будущих недополученных денежных средств, взвешенная с учетом вероятности (т. е. средневзвешенная величина кредитных убытков с использованием соответствующих рисков наступления дефолта в определенный период времени в качестве весов). Оценка ожидаемых кредитных убытков является объективной и определяется посредством расчета диапазона возможных исходов. Оценка ожидаемых кредитных убытков выполняется на основе четырех компонентов, используемых Компанией: вероятность дефолта, величина требования, подверженная риску дефолта, убыток в случае дефолта и срок до погашения по договору.

Вероятность дефолта (PD) – оценка вероятности наступления дефолта в течение определенного периода времени. Убыток в случае дефолта (LGD) – оценка убытка, возникающего при дефолте. Она основывается на разнице между предусмотренными договором денежными потоками к выплате и теми потоками, которые кредитор ожидает получить, в том числе от реализации обеспечения. Обычно этот показатель выражается в процентах от задолженности на момент дефолта (EAD). Ожидаемые убытки дисконтируются до приведенной стоимости на конец отчетного периода. Ставка дисконтирования представляет собой эффективную процентную ставку (ЭПС) по финансовому инструменту или ее приблизительную величину.

В модели управления «Ожидаемые кредитные убытки за весь срок» (2 этап) оцениваются убытки, которые возникают в результате наступления всех возможных событий дефолта в течение оставшегося срока действия финансового инструмента. Модель «12-месячные ожидаемые кредитные убытки» (1 этап) представляет часть ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которая возникает в результате наступления событий дефолта по финансовому инструменту, возможных в течение 12 месяцев с конца отчетного периода или в течение оставшегося срока действия финансового инструмента, если он меньше года.

Моделирование ОКУ для созданных или приобретенных обесцененных финансовых активов (РОСИ) (2 или 3 этап) выполняется таким же образом, за исключением того, что (а) валовая балансовая стоимость и ставка дисконтирования определяются на основе денежных потоков, которые могли быть получены на момент первоначального признания актива, а не на основе предусмотренных договором денежных потоков, и (б) ОКУ всегда равны ОКУ за весь срок. Созданные или приобретенные обесцененные активы – это финансовые активы, которые были обесцененными на момент первоначального признания.

К этапу 1 относятся финансовые активы при первоначальном применении (за исключением РОСИ), а также финансовые активы, кредитный риск по которым уменьшился до такой степени, что они были переведены из Этапа 2.

К этапу 2 относятся финансовые активы, по которым кредитный риск значительно увеличился с момента первоначального признания. К Этапу 2 относятся также финансовые активы, кредитный риск по которым уменьшился до такой степени, что они были переведены из Этапа 3.

К этапу 3 относятся финансовые активы, которые признаются кредитно-обесцененными.

Для оценки вероятности дефолта Компания определяет дефолт как ситуацию, в которой подверженность риску соответствует одному или нескольким из перечисленных ниже критериев:

- просрочка контрагентом предусмотренных договором платежей превышает 90 дней;

- дефолтная реструктуризация контрагента по другим его обязательствам;
- банкротство контрагента;
- международные рейтинговые агентства включают контрагента в класс рейтингов дефолта;
- иные существенные известные Компании обстоятельства.

Если обоснованная и подтверждаемая прогнозная информация доступна без чрезмерных затрат или усилий, Компания не полагается только на информацию о просроченных платежах при определении того, увеличился ли значительно кредитный риск с момента первоначального признания. Однако, когда информация, которая является более прогностичной, чем статус просроченных платежей (будь то на индивидуальной или групповой основе), не доступна без чрезмерных затрат или усилий, Компания может использовать информацию о просроченных платежах при определении того, увеличился ли значительно кредитный риск с момента первоначального признания. Независимо от способа, с помощью которого Компания оценивает значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, если предусмотренные договором платежи просрочены более чем на 30 дней, применяется опровержимое допущение о том, что кредитный риск по финансовому активу значительно увеличился с момента первоначального признания. Данное допущение опровергается, если у Компании имеется обоснованная и подтверждаемая информация, доступная без чрезмерных затрат или усилий, которая показывает, что кредитный риск не увеличился значительно с момента первоначального признания, даже при условии, что предусмотренные договором платежи просрочены более чем на 30 дней. Если Компания определяет, что кредитный риск значительно увеличился раньше, чем предусмотренные договором платежи были просрочены более чем на 30 дней, опровержимое допущение не применяется.

В отношении торговой дебиторской задолженности Компания применяет упрощенный подход при расчете ОКУ. Компания не отслеживает изменения кредитного риска, а вместо этого на каждую отчетную дату признает оценочный резерв под убытки в сумме, равной ожидаемым кредитным убыткам за весь срок. При оценке ОКУ Компания опиралась на свой прошлый опыт возникновения кредитных убытков, скорректированных с учетом прогнозных факторов, специфичных для дебиторов, и общих экономических условий.

Финансовые обязательства

Компания учитывает финансовые обязательства по справедливой стоимости при первоначальном признании, впоследствии – по амортизированной стоимости.

Финансовые обязательства Компании представлены кредиторской задолженностью и прочими финансовыми обязательствами.

Взаимозачет финансовых активов и обязательств

Взаимозачет финансовых активов и обязательств с отражением только чистого сальдо в отчете о финансовом положении осуществляется только при наличии юридически закрепленного права произвести взаимозачет и намерения реализовать актив одновременно с урегулированием обязательства. Право на проведение зачета не должно быть обусловлено событием в будущем и должно иметь юридическую силу во всех следующих обстоятельствах:

- в ходе обычной деятельности;
- в случае неисполнения обязательства; и
- в случае несостоятельности или банкротства организации или кого-либо из контрагентов.

Эти условия, как правило, не выполняются в отношении генеральных соглашений о взаимозачете, и соответствующие активы и обязательства отражаются в отчете о финансовом положении в полной сумме.

Прекращение признания финансовых активов и обязательств

Компания прекращает признание активов и обязательств в следующих случаях:

- соответствующее право или обязательство было исполнено, передано или истекло;

- произошел переход основных рисков и выгод, связанных с использованием данного актива или обязательства, к другому лицу;
- произошла утрата контроля над активом или обязательством;
- произошло существенное изменение контрактных условий актива или обязательства.

Прекращение признания финансовых активов и обязательств в результате сделок «на стандартных условиях» отражаются на дату совершения сделки, то есть на дату, когда Компания становится одной из сторон контракта на продажу финансового инструмента.

При выкупе или досрочном погашении собственных обязательств прекращение признания происходит всегда, даже если Компания планирует возобновить данное обязательство в будущем (например, при выкупе собственных ценных бумаг).

Налогообложение

Текущие расходы по налогу на прибыль рассчитываются в соответствии с законодательством Российской Федерации. Требования и обязательства по налогу на прибыль отражаются исходя из суммы налога, начисленной в соответствии с декларацией по налогу на прибыль.

Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются в отношении всех временных разниц с использованием метода балансовых обязательств. Отложенные налоги на прибыль отражаются по всем временным разницам, возникающим между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности, кроме случаев, когда отложенный налог на прибыль возникает в результате первоначального отражения гудвила, актива или обязательства по операции, которая не представляет собой объединение компаний и которая на момент осуществления не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток.

Отложенные налоговые активы отражаются лишь в той мере, в которой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены эти временные разницы, уменьшающие налоговую базу. Отложенные налоговые активы и обязательства оцениваются по ставкам налогообложения, которые будут применяться в течение периода реализации актива или урегулирования обязательства, исходя из законодательства, вступившего или фактически вступившего в силу на отчетную дату.

Активы и обязательства по отложенному налогу на прибыль отражаются в отчетности отдельно от активов и обязательств по текущему налогу на прибыль.

Помимо этого в Российской Федерации действуют различные операционные налоги, применяющиеся в отношении деятельности Компании. Эти налоги отражаются в составе прочих операционных расходов.

Авансовые платежи по налогам и суммы налогов, излишне уплаченные в бюджет, в части превышения над суммой фактически начисленного налога, отражаются в составе активов. Начисленные, но не уплаченные налоги отражаются в составе обязательств. Активы и обязательства по различным налогам не взаимозачитываются. Активы и обязательства по операционным налогам отражаются в отчетности Компании отдельно от активов и обязательств по налогу на прибыль.

Основные средства

Основные средства отражаются по фактической стоимости без учета затрат на повседневное обслуживание, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Такая стоимость включает в себя затраты, связанные с заменой оборудования, признаваемые по факту понесения, если они отвечают критериям признания.

Балансовая стоимость основных средств оценивается на предмет обесценения в случае возникновения событий или изменений в обстоятельствах, указывающих на то, что балансовую стоимость данного актива, возможно, не удастся возместить.

Амортизация объекта начинается тогда, когда он становится доступен для использования.

Объекты основных средств амортизируются в течение сроков полезного использования, установленных в пределах:

- офисное оборудование: 1-10 лет;
- компьютеры и оргтехника: 1-10 лет;
- мебель и принадлежности: 1-7 лет.

Остаточная стоимость, сроки полезного использования и методы начисления амортизации активов анализируются в конце каждого отчетного года и корректируются по мере необходимости.

Расходы на ремонт и реконструкцию относятся на затраты по мере их осуществления и включаются в состав прочих операционных расходов, за исключением случаев, когда они подлежат капитализации.

Нематериальные активы

Нематериальные активы включают в себя программное обеспечение и лицензии. Нематериальные активы, приобретенные отдельно, первоначально оцениваются по фактической стоимости. Фактическая стоимость нематериальных активов, приобретенных в рамках операций по объединению бизнеса, представляет собой их справедливую стоимость на дату приобретения. После первоначального признания нематериальные активы отражаются по фактической стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Нематериальные активы имеют ограниченный или неопределенный срок полезного использования. Нематериальные активы с ограниченным сроком полезного использования амортизируются в течение срока полезного использования, составляющего от 1 до 10 лет, и анализируются на предмет обесценения в случае наличия признаков возможного обесценения нематериального актива.

Уставный капитал

Уставный капитал представляет собой максимальную величину капитала, в пределах которой участники Компании несут ответственность по погашению обязательств Компании перед ее кредиторами. Сумма, отражаемая по этой строке, представляет собой номинальную величину капитала, одобренную решением участников, которая регистрируется в соответствии с российским законодательством.

Дивиденды признаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала на отчетную дату только в том случае, если они были объявлены до отчетной даты включительно. Информация о дивидендах раскрывается в отчетности, если они были рекомендованы до отчетной даты, а также рекомендованы или объявлены после отчетной даты, но до даты утверждения финансовой отчетности.

Активы, находящиеся в доверительном управлении

Активы, находящиеся в доверительном управлении, не отражаются в финансовой отчетности, так как они не являются активами Компании.

Условные активы и обязательства, оценочные резервы

Условные обязательства не отражаются в отчете о финансовом положении, при этом информация о них раскрывается в финансовой отчетности, за исключением случаев, когда выбытие ресурсов в связи с их погашением является маловероятным. Условные активы не отражаются в отчете о финансовом положении, при этом информация о них раскрывается в финансовой отчетности в тех случаях, когда получение связанных с ними экономических выгод является вероятным.

Оценочные резервы признаются, если Компания вследствие определенного события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются отток ресурсов, заключающих в себе будущие экономические выгоды, и которые можно оценить с достаточной степенью надежности.

Признание доходов и расходов

Вознаграждение от фондов под управлением

Выручка от оказания услуг по доверительному управлению представляет собой вознаграждение, полученное за оказание услуг по управлению активами в течение определенного периода времени.

Вознаграждение за доверительное управление активами рассчитывается как процент от суммы активов в управлении или как фиксированная сумма.

Вознаграждение за доверительное управление активами признается в соответствии с условиями контрактов пропорционально времени в течение срока оказания услуг.

Процентные и аналогичные доходы и расходы

Процентные доходы или расходы отражаются по эффективной процентной ставке, при дисконтировании по которой ожидаемые будущие денежные платежи или поступления на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или в течение более короткого периода времени, где это применимо, в точности приводятся к чистой балансовой стоимости финансового актива или финансового обязательства. При расчете учитываются все договорные условия по финансовому инструменту (например, право на досрочное погашение) и комиссионные или дополнительные расходы, непосредственно связанные с инструментом, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки, но не учитываются будущие убытки по кредитам. Балансовая стоимость финансового актива или финансового обязательства корректируется в случае пересмотра Компанией оценок платежей или поступлений. Скорректированная балансовая стоимость рассчитывается на основании первоначальной эффективной процентной ставки, а изменение балансовой стоимости отражается как процентные доходы или расходы.

В случае снижения отраженной в финансовой отчетности стоимости финансового актива или группы аналогичных финансовых активов вследствие обесценения, процентные доходы продолжают признаваться по первоначальной эффективной процентной ставке на основе новой балансовой стоимости.

Аренда

Для контрактов, заключенных после первого 1 января 2019 года, Компания оценивает, является ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды в момент заключения договора. Компания признает актив в форме права пользования и соответствующее обязательство по аренде в отношении всех договоров аренды (включая субаренду и аренду нематериальных активов), если по этим договорам передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение, кроме краткосрочной аренды (со сроком менее 12 месяцев) и аренды малоценных активов.

Актив в форме права пользования первоначально оцениваются по первоначальной стоимости, а затем оценивается по первоначальной стоимости (за некоторыми исключениями) за вычетом начисленной амортизации и убытков от обесценения, скорректированных с учетом пересчета обязательств по аренде. Активы в форме права пользования амортизируются линейным методом в течение срока аренды, который варьируется в промежутке от 3 до 49 лет.

Обязательство по аренде оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, которые еще не осуществлены на эту дату. Впоследствии обязательство по аренде корректируется с учетом начисленных процентов и арендных платежей, а также влияния модификации договоров аренды.

Переменные арендные платежи, которые не зависят от индекса и ставки, не учитываются при оценке обязательства по аренде и отражаются в составе прибыли или убытка.

По краткосрочной аренде и аренде малоценных активов Компания признает арендные платежи в качестве операционного расхода линейным методом в течение срока аренды.

Пересчет иностранных валют

Финансовая отчетность представлена в российских рублях, которые являются функциональной валютой и валютой представления отчетности Компании. Операции в иностранных валютах первоначально пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату операции. Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранных валютах, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на отчетную дату. Немонетарные статьи, отражаемые по фактической стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по обменному курсу, действующему на дату операции. Немонетарные статьи,

отражаемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости.

Разница между договорным обменным курсом по операции в иностранной валюте и официальным курсом ЦБ РФ на дату такой операции включается в состав доходов за вычетом расходов по операциям в иностранной валюте. На 31 декабря 2021 и 2020 гг. официальный курс ЦБ РФ составлял 74,2926 руб. и 73,8757 руб. за 1 доллар США, соответственно.

Расходы на содержание персонала и связанные с ними взносы

Расходы на заработную плату, взносы в государственный пенсионный фонд, фонд обязательного медицинского страхования и фонд социального страхования, оплачиваемые ежегодные отпуска и больничные, премии и льготы в немонетарной форме начисляются по мере оказания соответствующих услуг работниками Компании. Компания не имеет каких-либо правовых или вытекающих из сложившейся деловой практики обязательств по выплате пенсий или аналогичных выплат, помимо платежей согласно государственному плану с установленными взносами.

5. Существенные учетные суждения и оценки

В процессе применения положений учетной политики Компании руководство должно делать предположения, оценки и допущения в отношении балансовой стоимости активов и обязательств, которые не являются очевидными из других источников. Оценочные значения и лежащие в их основе допущения формируются исходя из прошлого опыта и прочих факторов, которые считаются уместными в конкретных обстоятельствах. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок.

Оценки и связанные с ними допущения регулярно пересматриваются. Изменения в оценках отражаются в том периоде, в котором оценка была пересмотрена, если изменение влияет только на этот период, либо в том периоде, к которому относится изменение, и в будущих периодах, если изменение влияет как на текущие, так и на будущие периоды. Ниже представлены наиболее существенные случаи использования суждений и оценок:

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по дебиторской задолженности

Компания регулярно проводит анализ дебиторской задолженности на предмет обесценения. Исходя из имеющегося опыта, Компания использует свое субъективное суждение при оценке резерва под ожидаемые кредитные убытки в ситуациях, когда дебитор испытывает финансовые затруднения и отсутствует достаточный объем фактических данных об аналогичных дебиторах.

Первоначальное признание операций со связанными сторонами.

В ходе своей обычной деятельности Компания проводит операции со связанными сторонами. В соответствии с МСФО (IFRS) 9 финансовые инструменты должны первоначально признаваться по справедливой стоимости. При отсутствии активного рынка для таких операций для того, чтобы определить, осуществлялись ли операции по рыночным или нерыночным процентным ставкам, используются суждения. Основанием для суждения является ценообразование на аналогичные виды операций с несвязанными сторонами и анализ эффективной процентной ставки. Информация по операциям со связанными сторонами представлена в примечании 28.

6. Переход на новые или пересмотренные стандарты и разъяснения

(а) Новые стандарты и поправки, ставшие обязательными к применению в текущем году

При подготовке финансовой отчетности Компания применила все новые Международные стандарты финансовой отчетности (далее – «МСФО»), интерпретации Совета по Международным стандартам финансовой отчетности (далее – «СМСФО») и Комитета по интерпретациям международных стандартов финансовой отчетности СМСФО (далее – «КИМСФО»), которые имеют отношение к его деятельности и применяются к отчетным периодам, начинающимся с 1 января 2020 года.

Перечисленные ниже пересмотренные стандарты стали обязательными для Компании с 1 января 2020 года, но не оказали существенного воздействия на Компанию:

- *поправки к МСФО (IFRS) 9, МСФО (IAS) 39, МСФО (IFRS) 7, МСФО (IFRS) 4 и МСФО (IFRS) 16 – «Реформа базовых процентных ставок – фаза 2».* Поправки вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 года. Поправки описывают порядок учета при переходе с текущих базовых процентных ставок (например, ставки межбанковского кредитования –IBORs) на альтернативные базовые ставки таким образом, что не возникает искажающие эффекты на финансовую отчетность. Данные поправки не оказали влияния на финансовую отчетность Компании.
- *изменения к МСФО (IFRS) 16 «Уступки по аренде, связанные с пандемией Covid-19».* Предполагалось, что данная поправка будет применяться до 30 июня 2021 г., но в связи с продолжающимся влиянием пандемии COVID-19 Совет по МСФО решил продлить срок применения этого упрощения практического характера до 30 июня 2022 г. Изменения позволяют арендаторам упростить учет уступок по аренде, связанных с пандемией Covid-19.

(б) Новые и пересмотренные МСФО - выпущенные, но еще не вступившие в силу

Опубликован ряд новых стандартов и поправок, которые являются обязательными для годовых периодов, начинающихся 1 января 2022 года или после этой даты, и которые Компания еще не приняла досрочно.

В 2020 году выпущены поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности». Уточнена классификация обязательств. Вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. Досрочное применение поправки разрешено.

Выпущены в 2020 г. изменения к МСФО (IAS) 16 «Основные средства – Поступления в процессе подготовки ОС для использования». Обязательны для применения для годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. (досрочное применение разрешено). Поправки запрещают уменьшение первоначальной стоимости объекта основных средств на величину, поступившую от продажи элементов, произведенных объектом основных средств в процессе его приведения в состояние, необходимое для эксплуатации в соответствии с намерениями руководства.

Выпущены в 2020 г. поправки к МСФО (IAS) 37 «Обременительные договоры – Затраты на выполнение договора». Обязательны для применения для годовых отчетных периодов, начинающихся 1 января 2022 г. (досрочное применение разрешено). Поправки уточняют, что «затраты на выполнение договора» представляют собой затраты, непосредственно связанные с договором – то есть или дополнительные затраты выполнения договора (например, прямые затраты на труд и материалы), или распределение прочих затрат, которые также непосредственно связаны с договором (например, распределение амортизации объекта основных средств, используемого при выполнении договора).

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил новый стандарт МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования». МСФО (IFRS) 17 представляет собой единое руководство по учету договоров страхования, а также содержит все требования к раскрытию соответствующей информации в финансовой отчетности. Новый стандарт заменяет одноименный стандарт МСФО (IFRS) 4. МСФО (IFRS) 17 вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. и позднее.

Поправка к МСФО (IAS) 8 «Определение бухгалтерских оценок» (выпущена 12 февраля 2021 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты). Поправка к МСФО (IAS) 8 уточняет, как отличать изменения в учетной политике от изменений в бухгалтерских оценках.

Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практическим рекомендациям № 2 по применению МСФО «Формирование суждений о существенности» (выпущены 12 февраля 2021 года и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся с 1 января 2023 года или после этой даты). МСФО (IAS) 1 было дополнено требованиями к компаниям раскрывать существенную информацию об учетной политике вместо раскрытия значимых положений учетной политики. Поправки определили понятие существенной информации об учетной политике. Поправки разъясняют, что информация об учетной политике является существенной тогда и только тогда, когда при ее отсутствии пользователь

финансовой отчетности не сможет понять какую-либо другую существенную информацию в финансовой отчетности. Поправки предоставляют иллюстративные примеры информации об учетной политике, которая может рассматриваться как существенная для финансовой отчетности компании. Далее, поправки к МСФО (IAS) 1 разъясняют, что несущественная информация об учетной политике может не раскрываться. Тем не менее, если такая информация раскрывается, это не должно мешать восприятию существенной информации об учетной политике. Для поддержки этих поправок, в Практические рекомендации № 2 по применению МСФО «Формирование суждений о существенности» также были внесены дополнения для предоставления руководства о том, как применять концепцию существенности в отношении информации об учетной политике.

Ожидается, что указанные стандарты и поправки не окажут существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

7. Нематериальные активы

Нематериальные активы и относящаяся к ним накопленная амортизация

	тыс. руб.		
	Программное обеспечение	Прочее	Итого
Сальдо на 31 декабря 2019 года	353	61	414
Поступление			0
Амортизация	(223)	(15)	(238)
Выбытие	-		0
Сальдо на 31 декабря 2020 года	130	46	176
Первоначальная стоимость	683	75	758
Накопленная амортизация	(553)	(29)	(582)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	130	46	176
Сальдо на 1 января 2021 года	130	46	176
Поступление	608	710	1 318
Амортизация	(157)	(53)	(210)
Выбытие	-		-
Сальдо на 31 декабря 2021 года	581	703	1 284
Первоначальная стоимость	1 291	785	2 076
Накопленная амортизация	(710)	(82)	(792)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2021 года	581	703	1 284

По состоянию на 31 декабря 2021г. первоначальная стоимость полностью самортизированных нематериальных активов составляет 683 тыс. руб. (на 31 декабря 2020 г. первоначальная стоимость полностью самортизированных нематериальных активов также составляла 13 тыс. руб.).

8. Основные средства

Основные средства и относящаяся к ним накопленная амортизация

	тыс. руб.	
	Компьютерная техника	Итого
Сальдо на 31 декабря 2019 года	37	37
Поступление	137	137
Амортизация	(38)	(38)
Выбытие	-	-
Сальдо на 31 декабря 2020 года	136	136
Первоначальная стоимость	185	185
Накопленная амортизация	(49)	(49)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	136	136
		0
Сальдо на 1 января 2021 года	136	136
Поступление	81	81
Амортизация	(66)	(66)
Выбытие	-	-
Сальдо на 31 декабря 2021 года	151	151
Первоначальная стоимость	266	266
Накопленная амортизация	(115)	(115)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2021 года	151	151

По состоянию на 31 декабря 2021г. полностью самортизированные основные средства отсутствовали (на 31 декабря 2020 г. полностью самортизированные основные средства также отсутствовали).

9. Займы выданные

По состоянию на 31 декабря 2021 г. и на 31 декабря 2020 г. в составе займов выданных учтен заем, предоставленный материнской компании в октябре 2017 года. Первоначальная сумма займа составила 53 300 тыс. руб. Срок предоставления займа – до 31 декабря 2021 года. Процентная ставка – 8,5% годовых. В декабре 2021 года срок предоставления займа продлен до 31 декабря 2022 года. В течение 2019-2021 гг. заемщик осуществлял частичное погашение займа.

Ниже представлена информация по остаткам сумм выданного займа с учетом резерва под ожидаемые кредитные убытки:

	тыс. руб.
Сальдо на 31 декабря 2020 года	
Полная балансовая стоимость	12 754
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(766)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	11 988
Сальдо на 31 декабря 2021 года	
Полная балансовая стоимость	12 631
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(755)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2021 года	11 876

Информация о кредитном качестве размещения представлена в примечании 26. Информация по остаткам со связанными сторонами представлена в примечании 28.

Для целей оценки резерва под ожидаемые кредитные убытки выданный заем был отнесен к этапу 1 в момент выдачи и за период с момента выдачи по отчетную дату его классификация не менялась. Изменение величины резерва под ожидаемые кредитные убытки в 2021 году происходило в связи с его частичным погашением, начислением процентов по займу, а также в связи с пересмотром срока погашения остатков задолженности по займу. Изменение величины резерва под ожидаемые кредитные убытки в 2020 году происходило в связи с выдачей займа и его последующим частичным погашением, начислением процентов по займу, а также в связи с приближением срока погашения остатков задолженности по займу.

10. Дебиторская задолженность

	тыс.руб.	
	на 31.12.2021	на 31.12.2020
Дебиторская задолженность по начисленному вознаграждению от фонда под управлением	7 024	3 065
Резерв на обесценение дебиторской задолженности		
Итого дебиторская задолженность	7 024	3 065

Информация о кредитном качестве, сроках до погашения дебиторской задолженности представлена в примечании 26.

11. Средства в кредитных организациях

На 31 декабря 2021 г. средства в сумме 43 541 тыс. руб. были размещены на депозитном счете в 1 российском банке, что составило 100% от общего остатка по счету. На 31 декабря 2020 г. средства в сумме 22 802 тыс. руб. были размещены на депозитном счете в 1 российском банке, что составило 100% от общего остатка по счету.

Ниже представлена информация по остаткам средств в кредитных организациях с учетом резерва под ожидаемые кредитные убытки:

	тыс.руб.
Сальдо на 31 декабря 2020 года	
Полная балансовая стоимость	22 802
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	22 802
Сальдо на 31 декабря 2021 года	
Полная балансовая стоимость	43 541
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2021 года	43 541

Информация по номинальным процентным ставкам и ожидаемым срокам погашения по средствам в кредитных организациях и банках-нерезидентах представлена ниже:

	31 декабря 2020 г.		31 декабря 2021 г.	
	Диапазон контрактных процентных ставок	Временной интервал сроков погашения	Диапазон контрактных процентных ставок	Временной интервал сроков погашения
Депозиты в кредитных организациях, оцениваемые по амортизированной стоимости	3.65-5.6%	До 90 дней	3.65-8%	До 90 дней

Информация о кредитном качестве, сроках до погашения средств в кредитных организациях представлена в примечании 26.

12. Денежные средства

На 31 декабря 2021 г. и на 31 декабря 2020 года денежные средства были размещены на расчетном счете в 1 российском банке, что составило 100% от общего остатка по счету.

Ниже представлена информация по остаткам средств на расчетном счете с учетом резерва под ожидаемые кредитные убытки:

	тыс.руб.
Сальдо на 31 декабря 2020 года	
Полная балансовая стоимость	447
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	447
Сальдо на 31 декабря 2021 года	
Полная балансовая стоимость	42
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	-
Остаточная стоимость на 31 декабря 2021 года	42

Информация о кредитном качестве размещения представлена в примечании 26.

13. Прочие оборотные активы

	тыс.руб.	
	На 31.12.2021 г.	На 31.12.2020 г.
Расчеты по налогам и сборам, кроме налога на прибыль	95	16
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	179	101
Прочие дебиторы	6	-
Итого	280	117

14. Кредиторская задолженность

	тыс.руб.	
	на 31.12.2021	на 31.12.2020
Кредиторская задолженность за услуги по содержанию и аренде помещений	2	45
Прочая кредиторская задолженность	4	185
Итого кредиторская задолженность	6	230

Информация о сроках до погашения кредиторской задолженности представлена в примечании 26.
 Информация по остаткам со связанными сторонами представлена в примечании 28.

15. Прочие обязательства

	тыс.руб.	
	на 31.12.2021	на 31.12.2020
Резерв на оплату отпусков работникам	2 412	1 411
Резерв на оплату услуг аудитора	156	56
Итого прочие обязательства	2 568	1 467

16. Капитал

Уставный капитал Компании составляет 36 656 тыс. руб. и был полностью сформирован в 2017 году за счет вкладов единственного участника (в сумме 10 тыс. руб. – денежными средствами, в сумме 36 646 тыс. руб. – неденежными средствами (в виде доли в уставном капитале российской организации)).

17. Достаточность капитала

Размер собственных средств управляющих компаний, осуществляющих деятельность по управлению ИФ, ПИФ и НПФ по состоянию на 31 декабря 2021 г. и на 31 декабря 2020 г. должен составлять не менее 20 млн. руб. и 0,02 процента от величины превышения суммарной стоимости средств, находящихся в доверительном управлении управляющей компании, над 3 млрд. руб., но суммарно не более 80 млн. руб. в соответствии с Указанием Банка России от 19 июля 2016 г. № 4075-У «О требованиях к собственным средствам управляющих компаний инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов, и соискателей лицензии управляющей компании».

С момента получения лицензии ЦБ РФ в июне 2018 года размер собственных средств Компании соответствовал законодательно установленному уровню.

18. Выручка от реализации

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Вознаграждение от управления паевым инвестиционным фондом	40 745	13 109
Итого выручка от реализации	40 745	13 109

19. Общие и административные расходы

	тыс.руб.	
	За 2021 год	За 2020 год
Оплата труда	(11 340)	(8 528)
Начисленные налоги на заработную плату	(1 750)	(1 636)
Расходы на аренду нежилых помещений	(474)	(495)
Транспортные услуги	(18)	-
Юридические и консультационные услуги	(2 446)	(1 578)
Амортизация НМА	(210)	(238)
Амортизация ОС	(66)	(38)
Расходы по страхованию	(160)	(113)
Командировочные расходы	-	-
Обучение персонала	(58)	(30)
Прочие расходы	(381)	(491)
Итого	(16 903)	(13 147)

Расходы на аренду нежилых помещений относятся к краткосрочным (менее 12 месяцев) договорам аренды, по которым Компания использовала освобождение от признания актива в форме права пользования.

20. Процентные доходы

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Процентные доходы по договору займа и депозитам	2 265	1 720
Итого процентные доходы	2 265	1 720

21. Резервы под ожидаемые кредитные убытки

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Восстановление (формирование) резерва	11	(19)
Итого резервы под ожидаемые кредитные убытки	11	(19)

22. Прочие расходы

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Прочие расходы	(54)	(27)
Итого прочие расходы	(54)	(27)

23. Налог на прибыль

Доход по налогу на прибыль состоит из следующих статей:

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Расход по текущему налогу на прибыль:		
Доход (расход) по текущему налогу на прибыль	(2 724)	(227)
Доход (расход) по отложенному налогу на прибыль	(2 509)	(113)
Итого	(5 233)	(340)

Эффективная ставка налога на прибыль отличается от законодательно установленной ставки налогообложения прибыли. Ниже представлена сверка дохода по налогу на прибыль, рассчитанного по законодательно установленной ставке.

	тыс.руб.	
	за 2021 г.	за 2020 г.
Прибыль (убыток) до налогообложения	26 064	1 636
Законодательно установленная ставка налога	20%	20%
Теоретический доход (расход) по налогу на прибыль, рассчитанный по законодательно установленной налоговой ставке	(5 213)	(327)
Нетто-корректировка на доходы (расходы), не учитываемые для целей налогообложения	(20)	(13)
Итого	(5 233)	(340)

Различия между МСФО и налоговым законодательством РФ приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления финансовой отчетности и в целях расчета налога на прибыль. Ниже представлена расшифровка отложенных налоговых активов:

тыс.руб.

	Отложенный налоговый актив по перенесенным на будущее налоговым убыткам	Прочий отложенный налоговый актив	Итого отложенный налоговый актив
Сальдо на 31 декабря 2019 года	4 351	308	4 659
Признание отложенного налогового актива через отчет о прибылях и убытках	(227)	114	(113)
Сальдо на 31 декабря 2020 года	4 124	422	4 546
Признание отложенного налогового актива через отчет о прибылях и убытках	(2 724)	216	(2 508)
Сальдо на 31 декабря 2021 года	1 400	638	2 038

24. Договорные и условные обязательства

В ходе обычной деятельности Компании может являться объектом судебных исков и претензий. По мнению руководства, вероятные обязательства (при их наличии), возникающие в результате таких исков или претензий, не окажут существенного отрицательного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Компании в будущем. В течение 2021 и 2020 года Компания не участвовало в судебных разбирательствах и не создавала резерв под возможные убытки.

Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу принятое на конец отчетного периода, допускает возможность разных толкований в применении к операциям и деятельности Компании. В связи с этим налоговые позиции, определенные руководством, и официальная документация, обосновывающая налоговые позиции, могут быть оспорены налоговыми органами. Налоговые периоды остаются открытыми для проверки соответствующими налоговыми органами на предмет уплаты налогов в течение трех календарных лет, предшествующих году, в котором было принято решение о поведении проверки.

25. Раскрытие информации о справедливой стоимости

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: к Уровню 1 относятся оценки по котировочным ценам (некорректируемым) на открытых рынках для идентичных активов и обязательств, к Уровню 2 – полученные с помощью модели оценки, в которых все используемые существенные исходные данные, прямо или косвенно являются наблюдаемые для актива или обязательства (т.е., например, полученные на основе цен), и оценки Уровня 3, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных). Для распределения финансовых инструментов по уровням иерархии справедливой стоимости руководство использует суждения. Если для оценки справедливой стоимости используются наблюдаемые исходные данные, требующие значительных корректировок, эта оценка относится к Уровню 3. Значимость используемых исходных данных оценивается для всей совокупности оценки справедливой стоимости.

По состоянию на 31 декабря 2021 года и 31 декабря 2020 года Компания проводила анализ справедливой стоимости по уровням иерархии справедливой стоимости финансовых активов и обязательств, не оцениваемых по справедливой стоимости, используя следующие модели оценки:

ООО «Си-Эф-Си Прямые Инвестиции»
 Финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с МСФО
 за год, закончившийся 31 декабря 2021 года

	Рыночные корректировки (уровень 1)	Модель оценки, использующая данные наблюдаемых рынков (уровень 2)	Модель оценки, использующая ненаблюдаемые данные (уровень 3)	справедливая стоимость	стоимость
На 31 декабря 2020 г.					
Финансовые активы					
Денежные средства		447		447	447
Средства в кредитных организациях		802		802	802
Займы выданные			11	11	11
Дебиторская задолженность			988	988	988
			3	3	3
			065	065	065
Итого финансовые активы	-	23 249	15 053	38 302	38 302
Финансовые обязательства					
Кредиторская задолженность			230	230	230
Итого финансовые обязательства	-	-	230	230	230
На 31 декабря 2021 г.					
Финансовые активы					
Денежные средства		42		42	42
Средства в кредитных организациях		43		43	43
Займы выданные		541		541	541
Дебиторская задолженность			11	11	11
			876	876	876
			7	7	7
			024	024	024
Итого финансовые активы	-	43 583	18 900	62 483	62 483
Финансовые обязательства					
Кредиторская задолженность			6	6	6
Итого финансовые обязательства	-	-	6	6	6

В процессе хозяйственной деятельности Компания подвергается влиянию отраслевых, правовых и прочих внутренних и внешних факторов (существенных условий, событий, обстоятельств, действий). В связи с этим возникают различные риски, способные существенно влиять на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании.

Компания подвержена финансовым, правовым, репутационным, операционным и стратегическим рискам.

Руководство Компании контролирует процесс управления перечисленными выше рисками с целью минимизации возможных неблагоприятных последствий для финансового положения и финансовых результатов деятельности Компании.

Контроль за соблюдением мер по снижению рисков, связанных с деятельностью управляющей компании, осуществляет контролер Компании путем проведения выборочных проверок.

Финансовые риски

Компания подвержена кредитному риску, риску ликвидности и рыночному риску.

Кредитный риск

Кредитный риск – риск убытков вследствие неисполнения или ненадлежащего исполнения заемщиками, эмитентами ценных бумаг и контрагентами (клиентами) своих финансовых обязательств перед Компанией. Максимальная величина кредитного риска ограничена балансовыми величинами.

Управление кредитным риском, связанным с клиентами, осуществляется в соответствии с политикой, процедурами и системой контроля, установленными Компанией в отношении управления кредитным риском, связанным с клиентами. Осуществляется регулярный мониторинг непогашенной дебиторской задолженности клиентов.

Для ограничения и снижения кредитных рисков Компания:

- осуществляет анализ кредитного риска контрагентов (клиентов);
- осуществляет мониторинг и оценка кредитных рисков кредитных организаций, где Компания осуществляет открытие банковских счетов, в том числе специальных брокерских счетов, специальных депозитарных счетов, счетов, на которых обособливаются средства учредителей управления, а также оценку кредитных рисков депозитариев, где Компания открывает депозитарные (междепозитарные) счета;
- осуществляет мониторинг и анализ находящейся в открытом доступе информации, касающейся применения к клиентам (контрагентам) санкций за нарушение законодательства о финансовом рынке, применения к ним процедур банкротства, анализ финансовой отчетности клиентов (контрагентов), иной информации, позволяющей оценить уровень кредитного риска контрагента (клиентов);
- принимает иные меры, направленные на снижение кредитных рисков, предусмотренные внутренними документами Компании, стандартами саморегулируемых организаций на рынке ценных бумаг, членом которых является Компания.

Применение конкретных методов управления кредитным риском, а также условия такого применения определяются Компанией самостоятельно в зависимости от характера, условий и объема совершаемых сделок (операций), иных значимых обстоятельств.

Компания оценивает ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) на постоянной основе. Ожидаемые кредитные убытки – это оценка приведенной стоимости будущих недополученных денежных средств, взвешенная с учетом вероятности (т. е. средневзвешенная величина кредитных убытков с использованием соответствующих рисков наступления дефолта в определенный период времени в качестве весов). Оценка ожидаемых кредитных убытков является объективной и определяется посредством расчета диапазона возможных исходов. Оценка ожидаемых кредитных убытков выполняется на основе четырех компонентов, используемых Обществом: вероятность дефолта,

величина требования, подверженная риску дефолта, убыток в случае дефолта и срок до погашения по договору.

Вероятность дефолта (PD) – оценка вероятности наступления дефолта в течение определенного периода времени. *Убыток в случае дефолта (LGD)* – оценка убытка, возникающего при дефолте. Она основывается на разнице между предусмотренным договором денежными потоками к выплате и теми потоками, которые кредитор ожидает получить, в том числе от реализации обеспечения. Обычно этот показатель выражается в процентах от задолженности на момент дефолта (EAD). Ожидаемые

убытки дисконтируются до приведенной стоимости на конец отчетного периода. Ставка дисконтирования представляет собой эффективную процентную ставку (ЭПС) по финансовому инструменту или ее приблизительную величину.

В модели управления «Ожидаемые кредитные убытки за весь срок» (2 этап) оцениваются убытки, которые возникают в результате наступления всех возможных событий дефолта в течение оставшегося срока действия финансового инструмента. Модель «12-месячные ожидаемые кредитные убытки» (1 этап) представляет часть ожидаемых кредитных убытков за весь срок, которая возникает в результате наступления событий дефолта по финансовому инструменту, возможных в течение 12 месяцев с конца отчетного периода или в течение оставшегося срока действия финансового инструмента, если он меньше года.

Для оценки вероятности дефолта Компания определяет дефолт как ситуацию, в которой подверженность риску соответствует одному или нескольким из перечисленных ниже критериев:

- просрочка контрагентом предусмотренных договором платежей превышает 90 дней;
- дефолтная реструктуризация контрагента по другим его обязательствам;
- банкротство контрагента;
- международные рейтинговые агентства включают контрагента в класс рейтингов дефолта;
- иные существенные известные Компании обстоятельства.

Если обоснованная и подтверждаемая прогнозная информация доступна без чрезмерных затрат или усилий, Компания не полагается только на информацию о просроченных платежах при определении того, увеличился ли значительно кредитный риск с момента первоначального признания. Однако, когда информация, которая является более прогностичной, чем статус просроченных платежей (будь то на индивидуальной или групповой основе), не доступна без чрезмерных затрат или усилий, Компания может использовать информацию о просроченных платежах при определении того, увеличился ли значительно кредитный риск с момента первоначального признания. Независимо от способа, с помощью которого Компания оценивает значительное увеличение кредитного риска с момента первоначального признания, если предусмотренные договором платежи просрочены более чем на 30 дней, применяется опровержимое допущение о том, что кредитный риск по финансовому активу значительно увеличился с момента первоначального признания. Данное допущение опровергается, если у Компании имеется обоснованная и подтверждаемая информация, доступная без чрезмерных затрат или усилий, которая показывает, что кредитный риск не увеличился значительно с момента первоначального признания, даже при условии, что предусмотренные договором платежи просрочены более чем на 30 дней. Если Компания определяет, что кредитный риск значительно увеличился раньше, чем предусмотренные договором платежи были просрочены более чем на 30 дней, опровержимое допущение не применяется.

Существенный эффект от применения стандарта МСФО (IFRS) 9 в отношении финансовой отчетности Компании отсутствует. В первую очередь, это связано с краткосрочным характером финансовых активов, а также тем, что стоимость чистых активов клиентов, находящихся под управлением, как правило, значительно превышает величину их дебиторской задолженности по вознаграждению за управление.

При определении присвоенных в отношении актива рейтингов Компания относит их в категории от наивысшего А до дефолтного D с учетом следующего:

- во внимание принимаются кредитные рейтинги, присвоенные международными (Fitch, S&P,

Moody's.) и национальными (Аналитического Кредитного Рейтингового Агентства (АКРА) и АО «Рейтинговое агентство «Эксперт РА») рейтинговыми агентствами;

– при наличии нескольких рейтингов выбирается рейтинг с наиболее актуальной датой присвоения, а при одновременном наличии нескольких рейтингов, присвоенных в одном отчетном периоде (квартале) рейтинг определяется на основе среднего значения кредитных рейтингов.

Рейтинг А Компания присваивает активам с рейтингом, присвоенным: национальными рейтинговыми агентствами в диапазоне от А+ (AAA) до А (А-), международными рейтинговыми агентствами в диапазоне от AAA (Aaa – Moody's) до В (В2 – Moody's).

Рейтинг В Компания присваивает активам с рейтингом, присвоенным: национальными рейтинговыми агентствами в диапазоне от В++ до В (В-), международными рейтинговыми агентствами в диапазоне от В- (В3 – Moody's) до СС (Са2 – Moody's);

Рейтинг С Компания присваивает активам с рейтингом, присвоенным: национальными рейтинговыми агентствами в диапазоне от С++ до С (С-), международными рейтинговыми агентствами в диапазоне от С (Са3 – Moody's) до RD, SD (С3 – Moody's);

Рейтинг D Компания присваивает активам с рейтингом, присвоенным: национальными рейтинговыми агентствами со значением D, международными рейтинговыми агентствами – D.

Ниже представлена информация о кредитных рейтингах контрагентов по состоянию:

	Рейтинг А	тыс.руб.	Рейтинг В	Без рейтинга
На 31 декабря 2020 г.				
Денежные средства		447		
Средства в кредитных организациях		22 802		
Займы выданные				11 988
Дебиторская задолженность		-	-	3 065
На 31 декабря 2021 г.				
Денежные средства		42		
Средства в кредитных организациях		43 541		
Займы выданные				11 876
Дебиторская задолженность		-	-	7 024

Просроченная задолженность контрагентов перед Компанией по состоянию на 31.12.2021 г. и 31.12.2020 г. отсутствовала.

Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что справедливая стоимость будущих денежных потоков по финансовым инструментам будет колебаться вследствие изменений в рыночных параметрах, таких, как процентные ставки, валютные курсы и цены долевых инструментов.

Риск изменения процентной ставки

Риск изменения процентной ставки возникает вследствие возможности того, что изменения в процентных ставках окажут влияние на будущие денежные потоки или справедливую стоимость финансовых инструментов. Активы и обязательства Компании в основном имеют фиксированные ставки процента. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержена риску изменения процентной ставки в отношении ее активов и обязательств.

Валютный риск

Валютный риск – это риск того, что стоимость финансового инструмента будет колебаться вследствие изменений в валютных курсах.

По состоянию на 31 декабря 2021г. у Компании в составе прочих оборотных активов числится актив в размере 12,93 USD, что по курсу ЦБ РФ на 31.12.2021 г. составляет 1 тыс. руб. В виду незначительности валютного актива Компания не подвержена валютному риску.

На 31 декабря 2020г. у Компании отсутствовали финансовые активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте.

Риск изменения цен на акции

На 31 декабря 2021 г. и на 1 января 2020 г. у Компании отсутствуют вложения в долевые инструменты. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержена риску изменения цены долевых инструментов.

Риск ликвидности и управление источниками финансирования

Риск ликвидности связан с возможностями Компании своевременно и в полном объеме погасить имеющиеся на отчетную дату финансовые обязательства: кредиторскую задолженность поставщикам и подрядчикам, задолженность заимодавцам по полученным кредитам и займам (в том числе в форме облигаций, векселей), др.

Для ограничения и снижения рисков ликвидности Компания:

- применяет инструменты управления в зависимости от условий ведения бизнеса: доступные в ситуации нормального ведения бизнеса и в условиях стресса;
- осуществляет как управление активами (накопление ликвидных активов), так и управление пассивами (привлечение средств в количестве, достаточном для покрытия ожидаемого спроса на ликвидность) с учетом соблюдения всех установленных лимитов и ограничений на риск ликвидности. Бизнес-планирование и стратегическое планирование осуществляются таким образом, чтобы обеспечить соблюдение регуляторных требований в части риска ликвидности и установленных лимитов и ограничений на риск ликвидности. Оперативное управление риском ликвидности осуществляется с использованием процедур прогнозирования метрик риска ликвидности;
- принимает иные меры, направленные на снижение риска ликвидности.

Ниже представлена позиция Компании по ликвидности по состоянию на:
 тыс.руб.

	Менее 1 месяца	До 1 года	Итого
На 31 декабря 2020 г.			
Финансовые активы			
Денежные средства	447		447
Средства в кредитных организациях	22 802		22 802
Займы выданные		11 988	11 988
Дебиторская задолженность	3 065		3 065
Итого финансовые активы	26 314	11 988	38 302
Обязательства			
Кредиторская задолженность	230		230
Прочие обязательства		1 467	1 467
Итого обязательства	230	1 467	1 697
Чистый избыток ликвидности	26 084	10 521	36 605
Совокупный избыток ликвидности	26 084	10 521	36 605
На 31 декабря 2021 г.			
Финансовые активы			
Денежные средства	42		42
Средства в кредитных организациях	43 541		43 541
Займы выданные		11 876	11 876
Дебиторская задолженность	7 024		7 024
Итого финансовые активы	50 607	11 876	62 483
Обязательства			
Кредиторская задолженность	6		6
Прочие обязательства		2 568	2 568
Итого обязательства	6	2 568	2 574
Чистый избыток ликвидности	50 601	9 308	59 909
Совокупный избыток ликвидности	50 601	9 308	59 909

27. Взаимозачет финансовых инструментов

У Компании нет финансовых активов, зачтенных против финансовых обязательств в отчете о финансовом положении.

28. Раскрытие информации о связанных сторонах

В соответствии с МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах», связанными считаются стороны, одна из которых имеет возможность контролировать или в значительной степени влиять на операционные и финансовые решения другой стороны. При решении вопроса о том, являются ли стороны связанными, принимается во внимание содержание взаимоотношений сторон, а не только их юридическая форма.

В связи с этим, связанными сторонами Компании в соответствии с МСФО (IAS) 24 признаются:

- материнская компания;
- конечные бенефициары – физические лица (граждане РФ, являющиеся участниками материнской компании).

По состоянию на 31 декабря 2021 г. и на 31 декабря 2020 г. остатки по операциям со связанными сторонами, представлены ниже:

	тыс.руб.		
	Конечный бенефициар	Материнская компания	Ключевой управленческий персонал
На 31 декабря 2020 г.			
Активы			
Займы выданные		11 988	
Обязательства			
Кредиторская задолженность		45	
На 31 декабря 2021 г.			
Активы			
Займы выданные		11 876	
Обязательства			
Кредиторская задолженность		2	

В таблице ниже представлены доходы и расходы по операциям со связанными сторонами:

	тыс.руб.		
	Конечный бенефициар	Материнская компания	Ключевой управленческий персонал
На 31 декабря 2020 г.			
Процентные доходы		701	
Общие административные расходы (аренда)		(495)	
Расходы на персонал			(5 139)
На 31 декабря 2021 г.			
Процентные доходы		677	
Общие административные расходы (аренда)		(474)	
Расходы на персонал			(5 200)

Операции с ключевым управленческим персоналом

В течение 2021 и 2020 годов Компания начислила следующее вознаграждение основному управленческому персоналу:

	тыс.руб.	
	<u>2021 г.</u>	<u>2020 г.</u>
Заработная плата	5 200	5 139
Итого выплаты ключевому управленческому персоналу	5 200	5 139

29. События после отчетной даты

В феврале 2022 г Россия начала проведение специальной военной операции на Украине. В связи с чем в отношении многих российских юридических и физических лиц иностранными государствами, компаниями, учреждениями и иными лицами были введены экономические, социальные, политические санкции (ограничения).

Руководство Общества внимательно следит за ситуацией на рынке, в России и мире для более быстрой адаптации к изменяющимся условиям, принимая решения на основе различных сценариев развития. По мнению руководства, возникшие риски могут оказать существенное влияние на финансовое положение и финансовые результаты Общества. Однако на данный момент окончательный эффект невозможно предсказать в связи с постоянно меняющейся ситуацией.